



Partecipiamo anche noi

# Le scelte di investimento delle famiglie italiane

Rapporto 2018

Nadia Linciano



## Qualche premessa...







È un attore del sistema finanziario...



## ... nel quale operano diversi soggetti, istituzioni, mercati...





## ... tenuti al rispetto di regole e controlli

Autorità nazionali









Autorità europee









Autorità mondiali





Lecce, 30 ottobre 2018

5



#### La mission della Consob

- La Consob tutela l'investitore, ossia colui che...
  - ... ha risparmiato
  - ... ha deciso di investire
  - ... deve scegliere/ha scelto in cosa investire
    - azioni, obbligazioni societarie, titoli di Stato, fondi ...





A tal fine la Consob regola, vigila ...

- sulle informazioni fornite e su come vengono fornite
- su chi offre e distribuisce gli strumenti finanziari

... e si adopera per innalzare la cultura finanziaria degli investitori

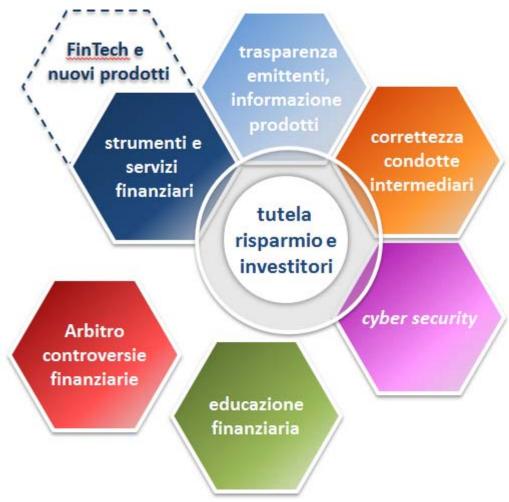




# L'educazione finanziaria nel sistema integrato delle tutele dell'investitore

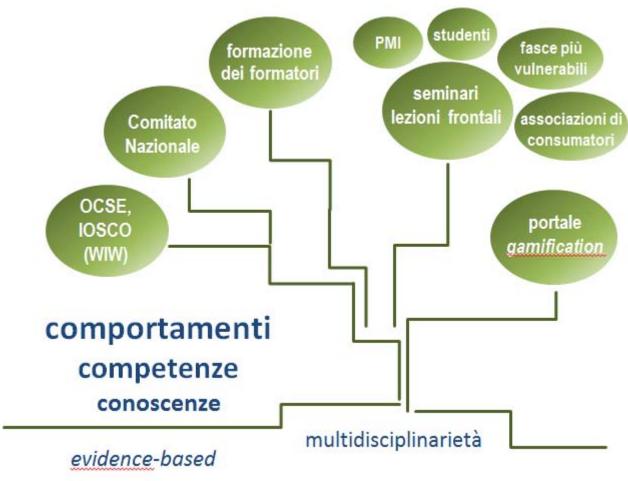
Innalzare i livelli di educazione finanziaria della popolazione è utile anche ad affiancare il sistema delle tradizionali tutele del risparmio e a renderlo più efficace allo scopo.

(Genovese, 1° ottobre 2018)





#### Consob e l'educazione finanziaria



finanza comportamentale Fonte: Consob day, 2018



## Consob e l'educazione finanziaria Il Portale



Sistema finanziario 🗸 Guida all'investimento 🗸 Nozioni e strumenti 🗸 Truffe e abusivismi 🗸 Forme di tutela 🗸 Approfondimenti

#### **NOZIONI E STRUMENTI**

- ▶ Le conoscenze finanziarie di base
- ▶ Video
- ▶ Equity Crowdfunding
- ▶ RISORSE E GIOCHI
- ▶ Budget Planner
- Cultura Finanziaria
- ▶ Tolleranza al rischio
- Impulsività

#### RISORSE E GIOCHI

In questa sezione potrai accedere a una serie di **strumenti interattivi** utili per verificare la tua capacità di pianificare le spese e monitorare il budget familiare, mettere alla prova le tue **conoscenze finanziarie**, rilevare la

tua **tolleranza al rischio**, valutare la tua **impulsività** e individuare **limiti cognitivi** e **trappole comportamentali**.

I test qui raccolti ti aiuteranno a individuare le eventuali lacune da colmare, anche attraverso gli strumenti di formazione ed informazione offerti da quest'area del sito internet della Consob, e ti daranno la possibilità di accrescere la **consapevolezza** di quei tratti personali e atteggiamenti che potrebbero influenzare le tue decisioni di investimento.

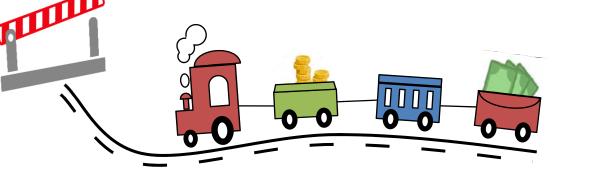




### App-rendimento (InvestiGame)

#### Un gioco per imparare che INVESTIRE NON È UN GIOCO

http://www.consob.it/web/investor-education/investire-non-e-un-gioco





Il gioco offre la possibilità di compiere un **percorso** lungo il quale misurarsi con alcuni degli **errori di comportamento** in cui possiamo incorrere quando investiamo

Obiettivo: diventare più consapevoli del processo decisionale di

investimento





# Consob offre il proprio contributo in ambito mondiale (IOSCO)....





#### ... nazionale (Comitato EduFin)...





#### Il mese dell'educazione finanziaria



- ideato e promosso dal Comitato 'EDUFIN'
  - istituito nel 2017, ha elaborato una Strategia nazionale e un Programma triennale
- prima edizione nel mese di **ottobre 2018**
- possono aderire tutti i soggetti interessati a programmare iniziative coerenti con l'obiettivo di migliorare l'educazione finanziaria dei cittadini
- comprende attività ed **eventi di informazione** e **sensibilizzazione** sui comportamenti corretti nella gestione e programmazione delle risorse personali e familiari attraverso l'utilizzo appropriato di strumenti finanziari, assicurativi e previdenziali
- il **calendario** delle iniziative e ulteriori informazioni sul mese sono disponibili sul sito <u>www.quellocheconta.gov.it</u>



## Quello che conta: il portale nazionale



#### Momenti che contano



I primi soldi



Finalmente un



L'acquisto della casa



Una nuova famiglia



L'arrivo dei figli



La pensione



#### Quello che conta: il portale nazionale

- segue





#### Le conoscenze finanziarie aumentano il benessere finanziario individuale

Persone con maggiore cultura finanziaria hanno più probabilità di:

- partecipare ai mercati finanziari (van Rooij, Lusardi and Alessie,
   2011; Arrondel, Debbich and Savignac, 2012)
- pianificare anche per motivi previdenziali (Lusardi and Mitchell, 2006, 2008, Almenberg and Save-Söderberg, 2011)
- evitare di sovraindebitarsi (Lusardi and Tufano, 2009; Thorne and Porter, 2007)
- Anche per l'Italia evidenze di una correlazione positiva tra conoscenze finanziarie e comportamenti virtuosi (Rapporti Consob, Banca d'Italia – IACOFI, ...)



#### Perché è importante migliorare le proprie conoscenze finanziarie

#### Potrebbe non esserci una seconda occasione...

- I dati mostrano che l'esperienza può non essere sufficiente per migliorare la propria cultura finanziaria
  - evidenza di una correlazione positiva con il livello di istruzione ma non con l'età (Consob, 2018)
- In alcuni casi non è possibile maturare esperienza prima della scelta
  - alcune decisioni si prendono una volta sola...
- In alcuni casi sbagliare può essere molto costoso
  - un investimento sbagliato può costarci i nostri risparmi



## Perché è importante migliorare le proprie conoscenze finanziarie

## I cambiamenti strutturali in corso richiedono sempre più spesso la capacità di fare scelte informate

- Mercati e prodotti finanziari sempre più complessi e sempre più interconnessi
- Progressivo allungamento delle aspettative di vita e progressivo invecchiamento della popolazione
- Progressiva digitalizzazione dei servizi finanziari (FinTech)



#### La «filiera» delle nostre decisioni economiche e finanziarie





#### Mettiamoci alla prova...

Immagina di avere risparmi per 10.000 e che l'**inflazione** sia pari al 2% all'anno. Tra un anno, con i tuoi risparmio potrai comprare ...

- 1. di più di quanto potresti comprare oggi
- 2. esattamente quanto potresti comprare oggi
- 2. meno di quanto potresti comprare oggi
- 3. Non saprei
- 4. Preferisco non rispondere

Non far nulla ha un costo!
L'inflazione riduce il potere di acquisto



#### Mettiamoci alla prova...

Supponi di depositare €100 in un conto di risparmio con un tasso di interesse del 2% all'anno e di non prelevare mai né il denaro inizialmente versato né gli interessi maturati. Dopo 5 anni, quanto ci sarà sul conto (senza considerare le imposte)?

1.	Più di €102	1.	Più di €110
		<b></b>	I IG GI CII

- 2. Esattamente €102 2. Esattamente €110
- 3. Meno di €102 3. Meno di €110
- 4. Non saprei 4. Non saprei
- 5. Preferisco non rispondere 5. Preferisco non rispondere

#### Legge della capitalizzazione composta



#### Mettiamoci alla prova...

In generale, investimenti che offrono rendimenti più elevati tendono ad essere più rischiosi degli investimenti che offrono rendimenti più bassi.

- 1. Vero
- 2. Falso
- 3. Non so
- 4. Preferisco non rispondere



# ... rischio e rendimento crescono insieme!

**Rendimento:** la variazione positiva che il risparmio investito realizza in un certo intervallo di tempo

Rischio: è l'incertezza legata al valore futuro di un investimento...

#### ...e può derivare da:



• La possibilità che il prezzo di un titolo cambi tanto in un certo intervallo di tempo (rischio di mercato)

• La possibilità di non riuscire a rivendere il titolo al bisogno e senza

subire perdite (rischio di liquidità)





## Il Rapporto Consob



#### **Outline**

- Attitudini personali
- Abilità di calcolo e conoscenze finanziarie
- Pianificazione finanziaria e risparmio
- Scelte e abitudini di investimento
- Domanda di consulenza

Lecce, 30 ottobre 2018 25



## Attitudini personali



#### Attitudini personali

#### Possono orientare le scelte economico-finanziarie

- Predisposizione verso informazioni numeriche 36%
- Predisposizione verso ragionamenti complessi
   41%
- Percezione di auto-efficacia 46%
- Auto-controllo 24%
- Propensione all'ottimismo 35%
- Propensione alla fiducia negli altri
- Tendenza a provare ansia finanziaria
   10%
   60%

Fonte: Figg. 2.2 - 2.8 del Report



# Attitudini personali e caratteristiche personali

# Chi è più propenso al ragionamento complesso e all'elaborazione di informazioni numeriche ...

- gli uomini
- i più istruiti
- i più abbienti
- i residenti al nord

#### ... e chi meno

- i pensionati
- chi ha parenti nel settore finanziario
- i residenti al sud e nelle isole
- i più anziani
- i non occupati
- le coppie senza figli

Fonte: Fig. 2.2, Fig. 2.3, Fig. 2.5, Fig. 2.9 del Report



#### Ansia e caratteristiche personali

## Chi è più propenso all'ansia...

- i non occupati
- i residenti al sud e nelle isole

#### ... e chi meno

- gli uomini
- chi ha conoscenze finanziarie più elevate
- i più anziani
- i residenti al nord
- i più abbienti
- chi ha una casa di proprietà
- le coppie senza figli
- gli ottimisti
- chi è più propenso al ragionamento complesso
- chi si ritiene efficace e disciplinato

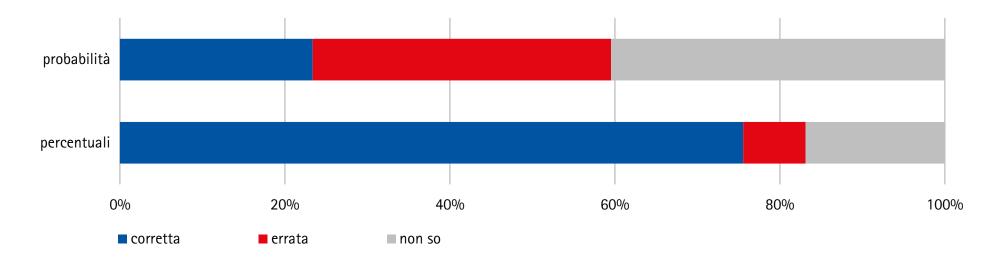
Fonte: Fig. 2.4 e 2.9 del Report



# Abilità di calcolo e conoscenze finanziarie



Fig. 3.5 - Comprensione di percentuali e probabilità



Lecce, 30 ottobre 2018 31



## Conoscenze finanziarie percepite auto-valutazione

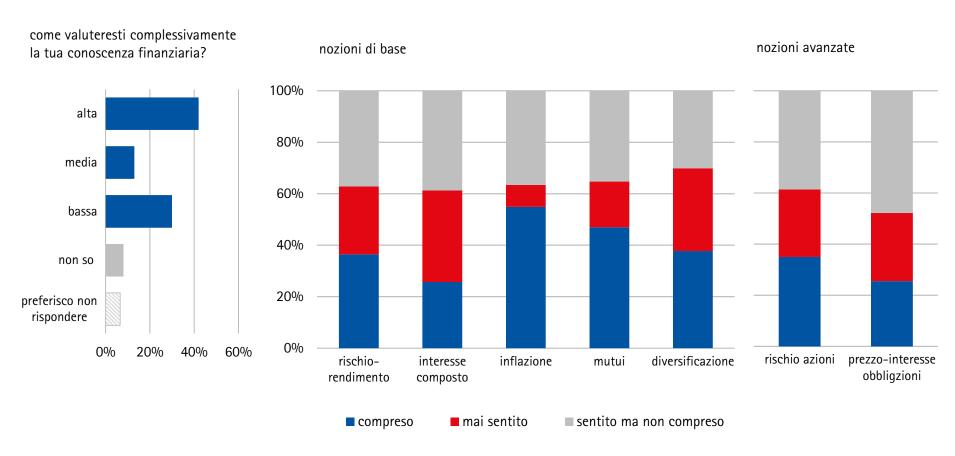
- ex ante complessiva
- ex ante rispetto a nozioni specifiche
  - sei a conoscenza e pensi di aver compreso?
- *ex post* rispetto a nozioni specifiche sia per sé ...
  - a quante domande pensi di aver risposto correttamente?
- ... sia nel confronto con gli altri
  - a quante domande pensi che gli altri abbiano risposto correttamente?

- inflazione
- interesse composto
- rischio-rendimento
- diversificazione
- mutui
- rischio azioni quotate vs non quotate
- obbligazioni: relazione prezzo/tasso di interesse

Fonte: Figg. 3.1 – 3.4 del Report



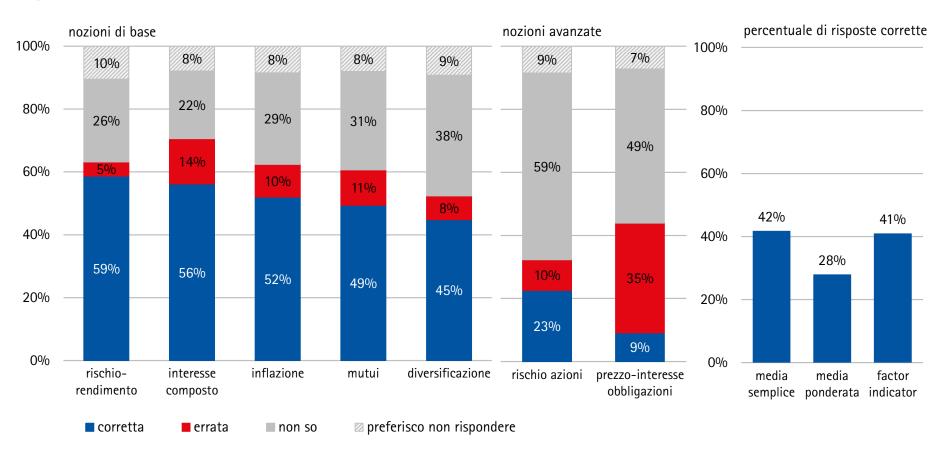
#### Fig. 3.2 - Conoscenze finanziarie percepite ex ante





## Conoscenze finanziarie effettive Risposte corrette tra il 9% e il 59% dei casi

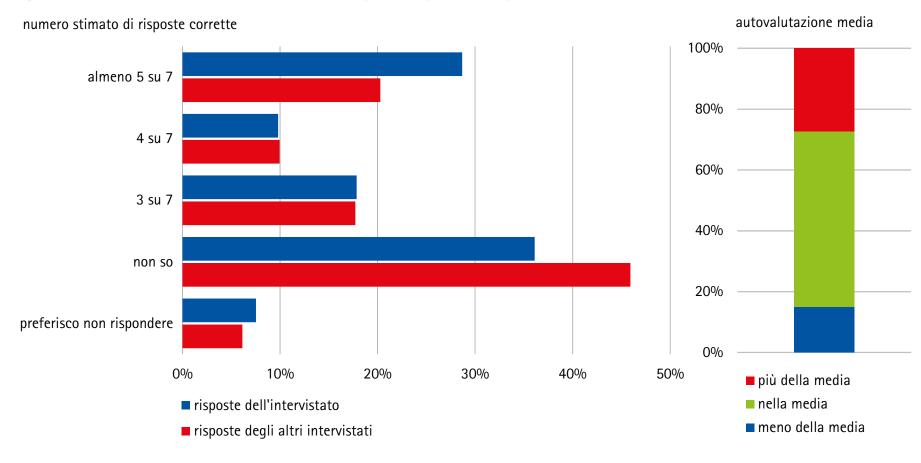
#### Fig. 3.1 - Conoscenze finanziarie





#### Conoscenze percepite ex-post

Fig. 3.3 - Conoscenze finanziarie percepite ex post



Lecce, 30 ottobre 2018 35



# Dal confronto tra conoscenze percepite ed effettive...

#### ... emerge un disallineamento che

- oscilla da item a item,
- sia in termini di rilevanza...
- ... sia in termini di «segno» |



overconfidence underconfidence

#### **Alcune riflessioni**

- Limiti dell'auto-valutazione
- Implicazioni per comunicazione (documentale e 'nella relazione')



# Conoscenze e caratteristiche personali

### Chi ne sa di più...

- i più istruiti
- i più abbienti
- i residenti al nord
- chi è più propenso al ragionamento complesso
- chi si ritiene efficace e disciplinato
- gli ottimisti
- i fiduciosi
- gli investitori...

#### ... e chi ne sa di meno

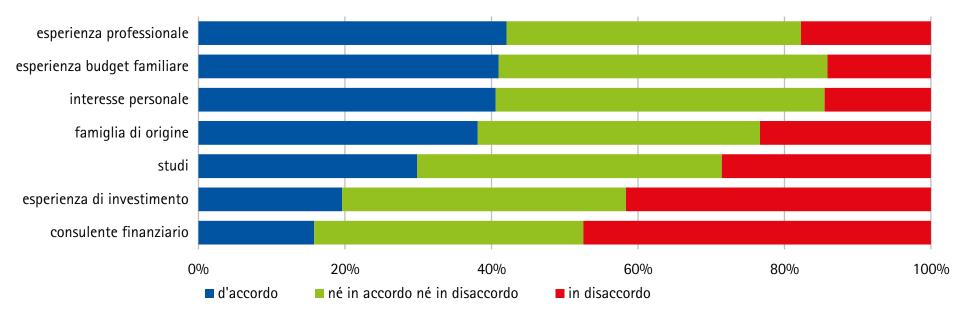
- i disoccupati
- i pensionati
- i residenti al sud e nelle isole
- i più ansiosi

... che, tuttavia, mostrano più spesso degli altri un disallineamento tra conoscenze reali e conoscenze effettive!



## A cosa si devono le conoscenze finanziarie

Fig. 3.8 – Background delle conoscenze finanziarie

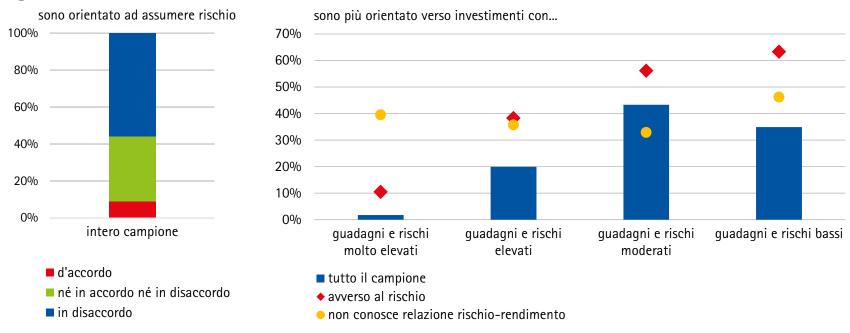


- L'interesse personale si correla con le abilità cognitive
- Il riferimento all'esperienza di investimento e al supporto da parte del consulente finanziario risulta più frequente tra gli investitori



# Avversione al rischio e avversione alle perdite sono molto diffusi

#### Fig. 3.10 – Preferenze verso il rischio

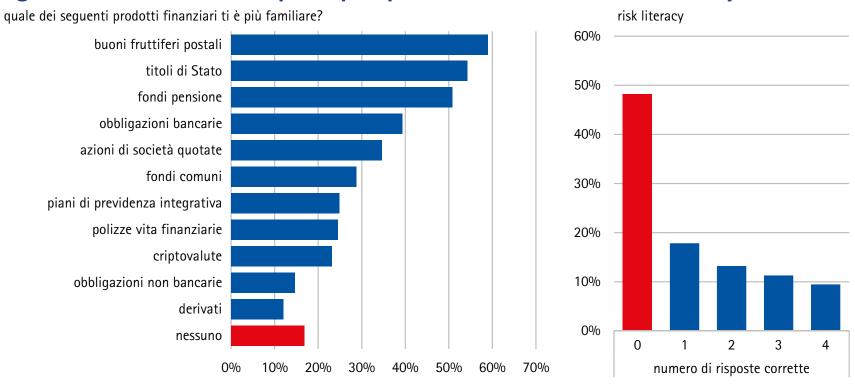


- Quasi il 50% non tollera il rischio di una perdita di qualsiasi entità
- Poco più di un quarto è tuttavia tollerante verso perdite di breve termine
- Associazione negativa con conoscenze finanziarie, abilità di calcolo e attitudini cognitive



# Solo il 10% riesce a confrontare più prodotti per livello di rischio

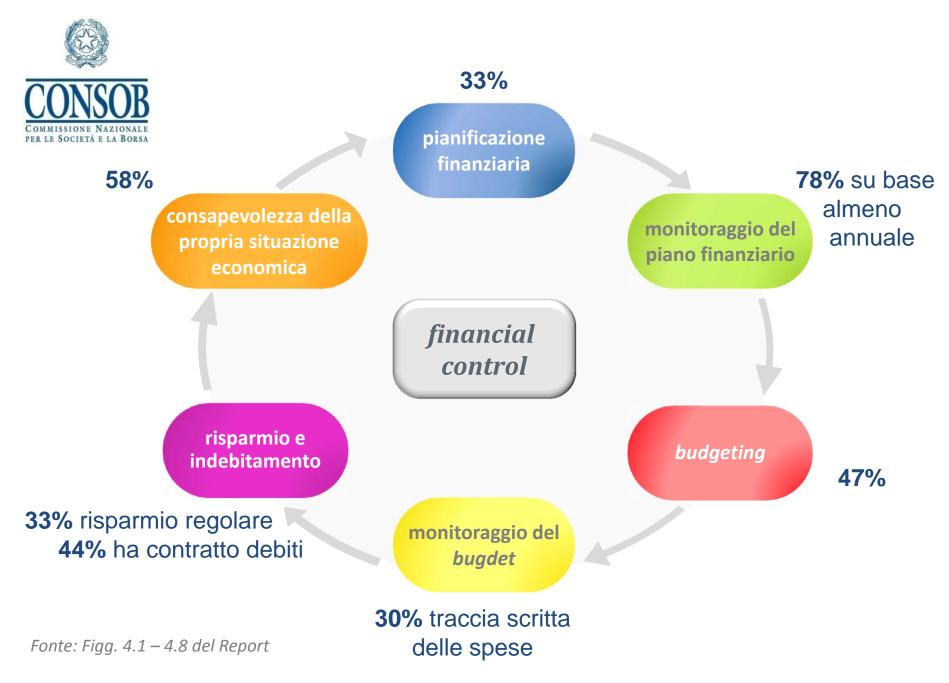
Fig. 3.6 - Familiarità con i principali prodotti finanziari e risk literacy



- Tra chi dichiara di conoscere fondi, azioni e obbligazioni, quasi il 40% non è in grado di ordinare correttamente per livello di rischio
- Il dato sale al 64% tra chi dichiara di conoscere i derivati



### Pianificazione finanziaria e risparmio





#### OB Financial control, attitudini, conoscenze

#### Chi è più virtuoso...

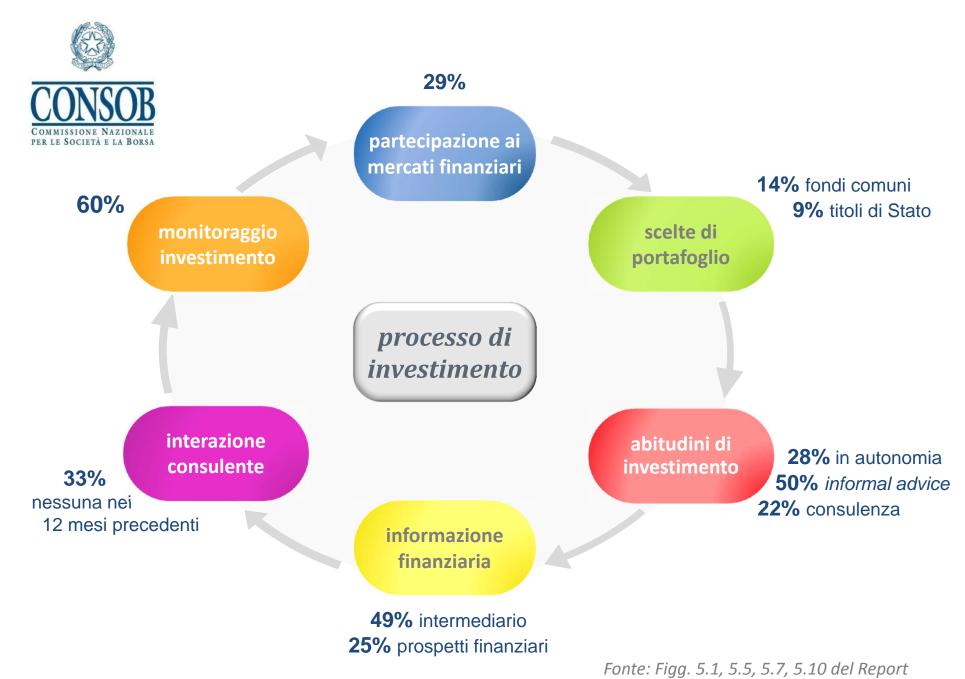
- i più istruiti
- i più abbienti
- i residenti al nord
- i più propensi al ragionamento
- chi si ritiene efficace e disciplinato
- gli ottimisti
- chi ha conoscenze finanziarie e capacità di calcolo più elevate

#### ... e chi un po' meno

- i non occupati
- i residenti al sud e nelle isole
- i più ansiosi



# Scelte e abitudini di investimento





#### Investimento, attitudini, conoscenze

## Chi è più propenso... all'investimento

- i più istruiti
- i più abbienti
- i residenti al nord
- i pensionati
- chi ha parenti 'esperti'
- i più propensi al ragionamento
- gli ottimisti
- i fiduciosi
- chi ha conoscenze finanziarie e capacità di calcolo più elevate
- i meno ansiosi

#### ... e alla consulenza

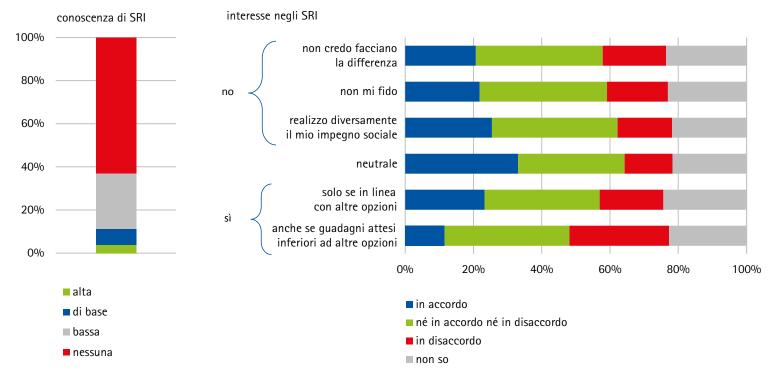
- i più istruiti
- i più anziani
- i più abbienti
- i più propensi al ragionamento
- gli ottimisti
- i fiduciosi
- chi ha conoscenze finanziarie più elevate
- i meno ansiosi

Fonte: Fig. 5.2, 5.9, 5.11 del Report



### SRI: poco conosciuti e poco attrattivi

Fig. 5.3 – Familiarità con gli investimenti etici e socialmente responsabili



 Interesse associato positivamente con conoscenze finanziarie, attitudini cognitive, auto-efficacia, fiducia, ottimismo, tolleranza alle perdite di breve termine



#### Concludendo...

- La cultura finanziaria degli italiani è bassa
- L'offerta di financial education esiste e diventerà sempre più strutturata
- E la domanda di educazione finanziaria?
- Le evidenze del Rapporto mostrano che è ancora troppo bassa
  - Theory of Planned Behaviour: dai comportamenti alle intenzioni
  - Le intenzioni dipendono da:
    - motivazione
    - pressione sociale percepita
    - controllo percepito sul comportamento

Sapere di non sapere Sapere che è importante sapere



# Le scelte di investimento delle famiglie italiane

### Grazie per l'attenzione

Nadia Linciano Responsabile Ufficio Studi Economici

n.linciano@consob.it



### **Appendice**



# Report on financial investments of Italian households

Il Report è stato curato da:

Nadia Linciano (coordinatrice), Valeria Caivano, Monica Gentile, Paola Soccorso

Assistenti di ricerca: Giulia Balletti, Sara Centofanti

Segreteria editoriale: Eugenia Della Libera

Si ringraziano: Marianna Brunetti, Rocco Ciciretti, Enrico Cervellati, Francesco Saita,

Francesco Billari, Carlo Favero

Il rapporto è disponibile sul sito Consob:

http://www.consob.it/web/area-pubblica/report-famiglie

Per eventuali informazioni e chiarimenti scrivere a: studi\_analisi@consob.it

Le opinioni espresse nel Report sono personali delle Autrici e non impegnano in alcun modo la Consob. Nel citare i contenuti del Rapporto, non è pertanto corretto attribuirli alla Consob o ai suoi Vertici.



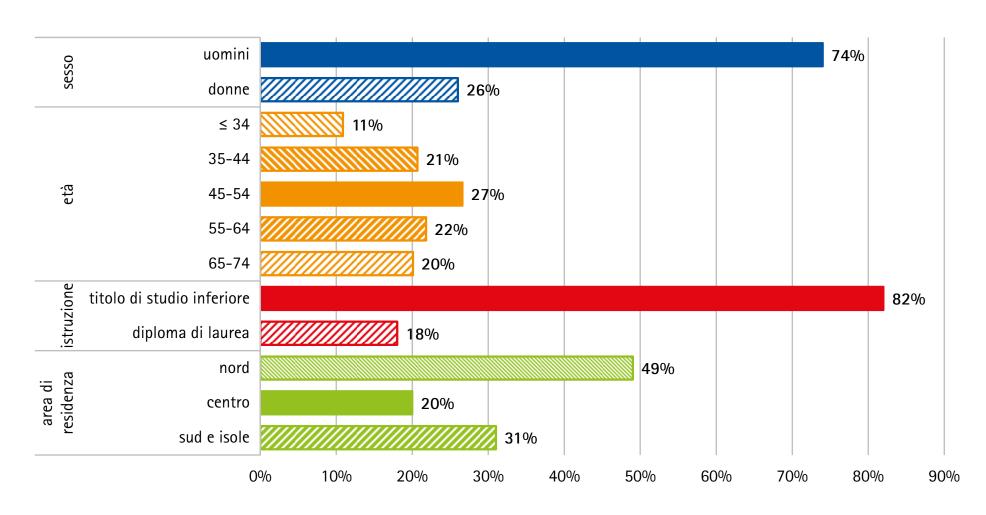
- Campione unico: 1.601 famiglie (ovvero decisori finanziari)
  - percettore di reddito più elevato in famiglia (o l'uomo più anziano quando nessuno lavora, o la donna più anziana quando non ci sono uomini in famiglia), fra 18 e 74 anni. Sono esclusi soggetti attivi nel settore finanziario
- Componente panel: permetterà di seguire l'evoluzione dei comportamenti finanziari di un sotto-gruppo di famiglie nel tempo

#### Variabili

- Ampliamento caratteristiche socio-demografiche e maggiore accuratezza rispetto all'under-reporting di reddito e ricchezza; aspetti attitudinali; affinamento della rilevazione delle conoscenze percepite
- Focus: implicazioni per l'attività di investor education



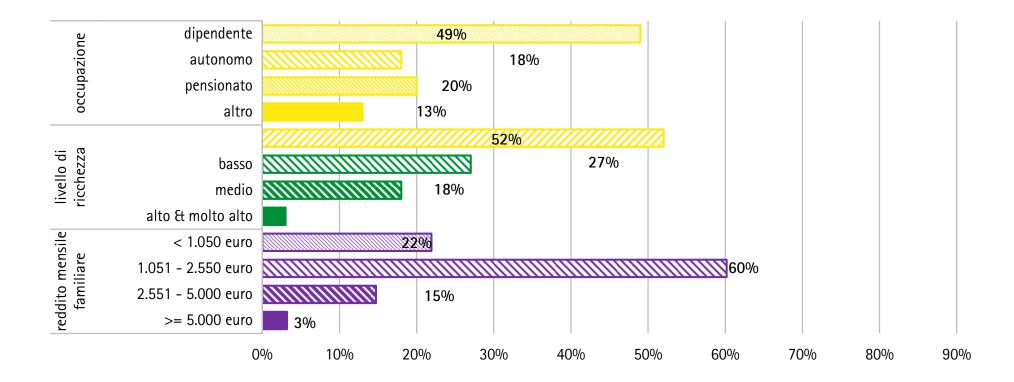
### Il campione





### Il campione

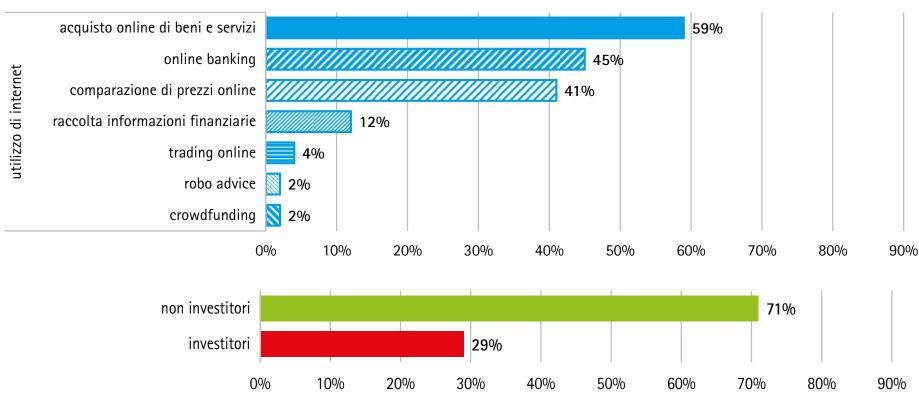
#### - segue





### Il campione

#### - segue



Il campione non include soggetti che lavorano nel settore finanziario. Per quanto riguarda l'occupazione, la categoria 'altro' si riferisce a casalinghe, studenti e disoccupati. Con riferimento all'utilizzo di internet, la distribuzione di frequenza non somma a 100 perché la domanda prevede risposte multiple. La categoria 'investitori' include i decisori finanziari che detengono almeno un prodotto finanziario (al netto di conti correnti, prodotti assicurativi e previdenziali).